

INFORMAZIONI PERSONALI

Caterina Carbonardi



📍 Via Antonio Calderara n°111, 00125 Roma - Italia

☎ 06 52440212 📠 345 377 333 7

✉ caterina.carbonardi@coach-ing.it

🌐 www.coach-ing.it

PIVA: 13181671002

Cod. Fisc. CRBCRN67A61D810U

Sesso Femminile | Data di nascita 21/01/1967 | Nazionalità Italiana

POSIZIONE PER LA QUALE SI
CONCORRE

Manifestazione di interesse alla partecipazione a progetti di Coaching per le Amministrazioni Pubbliche e le Organizzazioni Private.

**ESPERIENZA
PROFESSIONALE**

da Novembre 2014 - attuale	<p>Partecipazione come Coach al Programma "Creativi digitali – app on" della Regione Lazio. Bando per la scelta e il finanziamento di applicazioni innovative ideate da giovani creativi e di aziende realizzatrici. Il compito del Coach, in questo matching, è facilitare e seguire l'accordo fra le due parti, partecipare in modo attivo in tutte le fasi della realizzazione mettendo a disposizione le conoscenze tecniche e quelle sulla costruzione della relazione.</p>
da Gennaio 2013 - attuale	<p>Coach-ing – Associazione di Professionisti della società FlyFish srl Ruolo: Corporate Coach</p> <p>Descrizione: All'interno della organizzazione mi sono specializzata nel processo di coaching in ambito professionale, con particolare attenzione:</p> <p>Aziende: Le risorse aziendali (Manager, Impiegati, Consulenti, Gruppi di lavoro, ecc..) vengono accompagnati dal Coach, attraverso un percorso metodologico, nell'esplorazione delle possibili aree di miglioramento. Nel percorso vengono riconosciuti punti di forza della risorsa, gli ostacoli da superare, le capacità intrinseche e quelle da acquisire. L'obiettivo è delineare piano concreto di azioni che porti alla realizzazione i goal aziendali e personali.</p> <p>Nuovi Professionisti: i giovani professionisti, che approcciano al mondo del lavoro, vengono accompagnati nel percorso di ricerca della prima attività, osservando le loro aspirazioni e conciliandole con la reale situazione di mercato. Si costruisce assieme valutando tutte le alternative una ricerca della professione. Assieme al Coach sviluppano in modo veloce ed efficace anche le capacità necessarie per entrare in sintonia con il nuovo ambiente di lavoro, linee guida e procedure aziendali e per preparare piani di attività concreti per il raggiungimento dei goal che l'azienda assegna.</p>
Luglio 2007 – Aprile 2010	<p>Hewlett-Packard Italia srl Software Business Unit Account Manager Vendita e Sviluppo dei Progetti nell'ambito della Business Technology Optimization Solution.</p>
Dicembre 2005 – Giugno 2007	<p>Fujitsu Siemens Computer Account Manager Vendita e sviluppo di Progetti. Il ruolo primario in carico la responsabilità delle relazioni con tutte le aziende del Gruppo Poste Italiane.</p>
Febbraio 2003 – Maggio 2005	<p>Prisma Engineering srl Realizzazione e Sviluppo della Start up dell'azienda sul territorio del Centro Sud. In particolare sviluppo del Business e responsabilità dei nuovi progetti nell'ambito del document management.</p>
June 2000 – Gennaio 2003	<p>EMC Computer System Channel Manager Sviluppo del canale dei system integrator e rivenditori del Centro Sud Italia.</p>
Ottobre 1999 – Maggio 2000	<p>Sterling Software Account Manager Sviluppo dei Progetti ambito networking e sicurezza delle informazioni.</p>
Settembre 1996 – Settembre 1999	<p>Integra srl (gruppo Exe spa) Account Manager Sviluppo di nuovi clienti nell'ambito dei progetti di sicurezza informatica.</p>

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Giugno 2013	Associated Certified Coach presso International Coaching Federation (www.icf-italia.org ; http://coachfederation.org/)
Da Feb. 2012 – Mar. 2013	Diploma di Corporate and Life Coach presso Corporate Coach U Italia (www.coachuitalia.com)
	Specializzazione:
	Corporate Coaching Executive Coaching Team Coaching Group Coaching
Da Sett. 1986 - Sett. 1996	Laurea in ingegneria elettronica Specializzazione Informatica
Luglio 1986	Diploma di maturità Scientifica presso il Liceo Sientifico G. Sulpicio di Alatri (FR).

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre	Italiano
Altre Lingue	Inglese Livello Buono Scritto e Parlato.
Competenze comunicative	Possiedo buone competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza aziendale consolidate dalle capacità acquisite attraverso la formazione Coaching.
Competenze organizzative e gestionali	Leadership : Nel ruolo di Account Manager ho acquisito buone capacità di organizzazione, gestione e relazione con le risorse che agivano sui clienti di cui avevo la responsabilità. Il team che interagiva su un cliente era formato da risorse della prevendita, marketing, project manager, sviluppatori, sistemisti, amministrativi, ecc.. Pur non avendo la responsabilità diretta delle persone riuscivo a creare con le risorse una sinergia e collaborazione attraverso una pianificazione chiara delle attività, una assegnazione chiara dei ruoli e responsabilità, definizione dei perimetri di intervento, motivazione e gratificazione ad ogni milestone e raggiungimento degli obiettivi, condividendo con loro il successo o le difficoltà. Da sempre lavoro con un obiettivo annuale, attraverso le mie esperienze precedenti all'attuale ho acquisito ottima propensione alla pianificazione degli obiettivi quantitativi. Mi muovo con sistematicità attraverso la creazione di un Business Plan chiaro che definisca obiettivi, risorse necessarie/costi, analisi della concorrenza, swat analysis, barriere e ostacoli e rientro economico.
Competenze di gestione delle relazioni di partnership	Nella mia attività di channel manager, ma anche in altre, mi sono trovata a collaborare con aziende e fare da mediatore tra gli obiettivi della mia e delle loro aziende. L'attività consisteva nel trovare un interesse comune per la soddisfazione reciproca nel business. Sviluppare piani di azioni per raggiungere gli obiettivi fissati.

Competenze problem solving	Buona Capacità della gestione dei problemi che si presentano nella esperienza professionale e personale. Intuito, Pianificazione, Valutazione di tutte le alternative sono i punti di forza del mio approccio agli ostacoli che si presentano in tutte le aree.
Competenze informatiche	<p>Buona padronanza degli strumenti Microsoft Office e di tutti gli strumenti di uso comune e di business.</p> <p>Sono appassionata alla nuova tecnologia, soprattutto delle app su mobile. Le uso soprattutto perché mi danno dei vantaggi tangibili sia in termini di reperimento delle informazioni, economici e di tempo risparmiato. All'interno della azienda FF srl a cui coach-ing appartiene sto partecipando allo sviluppo di una app innovativa di pubblica utilità, ciò mi ha dato l'opportunità di conoscere da vicino lo sviluppo delle app.</p>
Competenze Coaching	<p>Ottima propensione naturale e strutturata poi con la metodologia per: Ascolto efficace, Comunicazione efficace, Non giudizio, Creare un ambiente sicuro per la comunicazione per i miei interlocutori, stimolo alla autorisoluzione dei problemi dei miei clienti (non do la soluzione ma li stimolo a trovarne una attraverso il metodo, abilitandoli ad una crescita nell'autostima personale e alla acquisizione di un metodo che li aiuti per sempre a autorisolversi da soli).</p> <p>La pianificazione delle attività per il raggiungimento di obiettivi professionali è il punto di forza della mia attività. Abituare il Cliente a valutare le alternative migliori per il suo risultato, come il superamento di ostacoli e barriere sono parte della metodologia ma anche una caratteristica personale che cerco di stimolare anche negli altri.</p>
Patente di guida	A, B.

ULTERIORI INFORMAZIONI

Appartenenza a gruppi / associazioni Referenze	Iscritta nelle liste International Coaching Federation Global con codice 0090397791 e risulta regolarmente iscritta a ICF Italia (International Coach Federation Italia).
Dati personali	Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

ALLEGATI

- Copia del diploma di Laurea
- Copia del diploma del Master in Coaching
- Attestato della ACC dell'ICF